Als innovationsfreudiges, mittelständisches Familienunternehmen kann die Firma Thieme GmbH auf bald 100 Jahre Erfolgsgeschichte zurückblicken. Darauf sind wir besonders stolz. Beweglich waren wir schon immer und Kunden mit innovativen Produkten und Lösungen zu begeistern, ist unser Antrieb. Dafür legen wir uns gern ins Zeug, auch wenn es mal kompliziert wird, denn an Herausforderungen wollen wir wachsen – Sie auch?

In unserem Innendienst trifft Dynamik auf Teamwork! Verstärken Sie unser Verkaufsteam in Voll- oder Teilzeit an unserem Standort Ennepetal und /oder remote als:

INNENDIENSTMITARBEITER IM VERTRIEB (M/W/D)

Ihre Aufgaben:

- **Telefonische Betreuung:** Die zuverlässige und aktive telefonische Betreuung unserer Kunden steht bei Ihnen an erster Stelle, außerdem sind Sie für die Auftragsabwicklung verantwortlich
- **Kundenberatung:** Sie kennen die Bedürfnisse unserer Kunden und können sie aktiv hinsichtlich unserer Produkt- und Service-Lösungen sowie Aktionen beraten
- **Ziele:** Gemeinsam mit dem Team im Außendienst setzen Sie sich Ziele und agieren mit Leidenschaft, um diese zu erreichen
- **Teamarbeit:** Mit den Kollegen im Außendienst, der Vertriebsleitung und Marketing bilden Sie ein unschlagbares Team
- **Ein rundes Bild:** Sie erwartet eine abwechslungsreiche Tätigkeit, in der Sie im Kundenkontakt ebenso glänzen wie auch bei der Sicherstellung einer sauberen Administration und Rechnungskontrolle, denn das eine gehört zum anderen!

Ihre Kompetenzen:

- **Ausbildung:** Idealerweise verfügen Sie über eine abgeschlossene kaufmännische oder vergleichbare Ausbildung. Sie sind Quereinsteiger? Auch dann sollten wir miteinander reden!
- **Erfahrungen und Kenntnisse:** Bestenfalls haben Sie schon erste Erfahrungen im Vertrieb/ telefonischen Verkauf (In- und Outbound), ansonsten zählt, dass Sie sich im Vertrieb beweisen und eigenständig arbeiten wollen
- **Kenntnisse:** EDV ist kein Fremdwort für Sie – im Gegenteil, Sie gehen sicher mit Ihren Werkzeugen wie MS-Office, E-Mail- und Warenwirtschaftssystemen um
- **Verkaufstalent:** Sie sind kommunikationsstark und kontaktfreudig und verfügen über verkäuferisches Talent
- **Kundenorientierung:** Sie machen unsere Kunden glücklich, denn Freundlichkeit ist für Sie genauso selbstverständlich wie Kunden-, Service- und Qualitätsorientierung und die Fähigkeit, sich schnell auf Gesprächspartner einzustellen

Unser Angebot:

- Übernehmen Sie anspruchsvolle und interessante Aufgaben und genießen Sie die Vorteile eines inhabergeführten, etablierten Familienunternehmens mit einer wertschätzenden Unternehmenskultur
- Es erwartet Sie ein erfolgreiches und eingespieltes Team in einer modernen, innovativen Arbeitsumgebung mit eigener alternativer Stromversorgung und Elektromobilität
- Wir unterstützen Sie durch eine intensive Einarbeitung und anschließend durch kontinuierliche Weiterbildung
- Sie haben die Möglichkeit, mobil zu arbeiten. Unsere flexiblen Arbeitszeitmodelle sorgen für eine ausgewogene Work-Life Balance und unsere gute technische Ausstattung für unkompliziertes Arbeiten.
- Bei uns lohnt sich Leistung: Wir bieten eine attraktive Vergütung sowie interessante Sonderleistungen wie Gesundheitsförderung durch Fitnessstudio, BenefitCard, kostenlose Parkplätze mit Lademöglichkeit für E-Autos, Bike Leasing, Getränke und frisches Obst und last but not least die Möglichkeit einer attraktiven betrieblichen Altersversorgung.

SCAN MICH

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung über unsere Karriere-Website mit allen Informationen – wir sind gespannt auf Sie!

Sind noch Fragen offen? Dann schreiben Sie uns doch – Sie erreichen uns unter personal@thieme-werkzeuge.de!

THIEME

Königsfelder Str. 33
58256 Ennepetal

Tel.: 0 23 33 / 97 86-0
Fax: 0 23 33 / 97 86-49

http:// thieme-werkzeuge.de
info@thieme-werkzeuge.de